**饰界城核心卖点：**保底模式（加盟保底，现外包新闻的主要宣传要点）、最狠低价（最狠对接）、人工智能

解决珠宝“品质、市值”二大世界难题、

三大发明专利、全部知识产权保护、独家

新时代下-独创-新零售-微电商保底就业（解决方案）新模式

近期：正在进入全面公测、即将上线、敬请期待

### **饰界城保底模式**

珍宝饰界城加盟保底收益规则：（这是官方在官方网站发布的正式规则、只可引用）

一、保底级别公式K=S｜N

1. S为当月收益合计金额，各类收益为：产品销售的佣金全额、店主加盟的加盟费全额、城主加盟的加盟费全额、会员费全额（如送钻石为会员费的50%）
2. K为当月保底金额（店主只取百位整数、城主只取千位整数）
3. 城主N=3、店主N=5
4. 城主加盟当月起步保底K=3000元｜月、店主加盟当月起步保底K=900元｜月

二、保底晋级：本月K值核算上升的级别直接为下月的保底级

三、保底退级：如出现连续3个月中有2次被保底（无上交），则第4个月时按前3个月的平均K值为保底级别

四、当月S大于K时：当月收入=K+（S-K）\*40%（工资+不封顶分成）

五、当月S小于K时：当月收入=S（所有收益全额获得、被保底）

六、保底保障：被保底者当月先获得全部收益直至达到保底金额，再高出部分按比例分成，全部适时自动计算及运营

店主举例：

1、当月保底K=900元，如当月收益S=5800元、则当月收入=900元+（5800-900）\*40%=2860元，并下月保底级别K=5800|5=1100元

2、如当月保底为1100元|月，并当月S=1.2万，则当月收入=1100+（12000-1100）\*40%=5460元，并下月保底级别K=12000|5=2400元

3、如当月保底K=5千，当月S=4500，则当月收入=4500（被保底）

4、如3个月中有2次为被保底时、第4个月按前3个月平均核算K值降级

城主举例：

1、当月保底K=3千，当月收益S=5600元、则当月收入=3千+（5600-3千）\*40%=4080元

2、如上月S=1.5万，则当月保底级为K=1.5万｜3=5千，并如当月S=1.2万，则当月收入=5千+（1.2-5千）\*40%=7800元

3、如当月保底K=5千，当月S=4500，则当月收入=4500（被保底）

4、如3个月中有2次为被保底时、第4个月按前3个月核算K值降级

**保底模式模型：**

传统商业模式概述：品牌商（厂商或平台）先保利再供货、各级各类代理层层加价再向下供货、终端各类零售（包括微电商、直销）最后进货并压货、结论“品牌及层级先收益、风险由终端承担”

饰界城保底再分成模式概述：所有收益先全部全额给终端保底、超额保底部分再按比例上交（分成），层层先向下保底、结论“终端先稳收益、平台承担最终风险”

保底晋级当月核算次月实施，而保底退级按3个月平均值核算第4个月实施

**意义及评论点：**

* 最大利用了新技术、迎合新时代：是现行各类新零售中最给力的模式、社交推介、无商流通
* 0层级=无商流通：模式中完全没有层级价格梯、更没有层层加价、只有固定限额的推介服务佣金、将渠道层级归0、真正无商流通、将流通扁平化做到极致
* 只有1人收益=收益最大化：所有会员店主城主都是直接消费者或直接推介服务人，产品从源头到消费者手中只有受限制的推介服务佣金、并佣金只有直接推介人1人获得、更是以最小的佣金服务费让收益人得到收益最大化
* 最大的裂变动力：本质上是一人付款后只有直接推介人一人获得推介收益分配，但深度理解、模式中的保底后再向上分成，上一级再保底后再向上分成，这才是饰界城模式的爆发力所在，全部收益归自己=每人为自己干活（保底后还想晋级保底级别）将有无限自发源动力，而上一级只能在下级保底后再获得净上交收益更将有无限动力帮助下级冲锋
* 最具凝聚力的生态模式：--- ---
* 没有指标的核动力：各类传统模式的终端销售人员必须有固定工作时间或明确任务指标方可获得固定保底收益，而饰界城非但完全不设业绩指标、甚至提出一天只需工作10分钟或3小时，但饰界城的“一次推介终身收益”“所有收益先全给你”“保底再不封顶的分成”“保底可每月晋级不封顶”，在如此超级放松的状态下能自发激励出怎样核动力，不强加于你、大路在脚下，只要有突破口每粒水分子都自身具备原子弹的核能量
* 人人可参与的模式：饰界城模式适应并迎合了各类人利用碎片时间“享赚”同时“保底”，饰界城的“社交推介、无商流通、最狠低价”--- --，“透明、开放”，这才是饰界城模式的真正精髓，是最厉害的裂变模式
* 新时代新零售的保底就业新模式：网络让所有人在远程空间条件下获得发挥和发展的机会形成微电商和各种自由职业人，但现行所有“微电商、自由类”职业是“计件计量式”获得“提成、分成”收入，无“考量”方式就不可能有“保底”，而饰界城采用最人性化的“所有收益全部先给你保底”为“考量”，就是你如完全没做事，你也没有“收益”，只有在你做了事并有收益时将“所有全额收益”全部先给你保底，超额再分成，所以饰界城模式更多的是“考量”模式（回避了“大锅饭、一刀切”），并以“考量”为点促进所有人在“自由”状态下还能具有最大发挥的源动力，饰界城模式真正是新时代自由职业人、以微电商形式以碎片时间工作、并获得“保底工资”“就业”的全新模式